

関わるすべての人に**サプライズ**を

Surprise to all of the people

Master Progress

株式会社マスタープログレス

プロ フェッショナル

Philosophy

経営理念

プロフェッショナルとして 現状に満足しない向上心を持ち、 成長し続ける

顧客満足

成長

行動指針

heart

- 1. 常に笑顔で感謝の気持ちを持つ
- 2. 仕事を楽しみ、常にチャレンジした目標を持つ
 - 3. 苦しい時ほど、情熱的に楽しむ
- 4. できない理由を考えず、できる理由を考える
 - 5. 仲間を思いやり、信じる

Vision

関わるすべての人に『サプライズ』を

「驚き」・「感動」に
とどまらない経験を――
関わるすべての人に
必要とされる会社を創る





株式会社マスタープログレス 代表取締役社長 岡本 紘幸

関わるすべての人と共に自分も成長し続けたい

そんな想いからプロフェッショナルとして現状に満足しない向上心を持ち、成長し続けるという経営理念を掲げ、2013年10月に株式会社マスタープログレスを立ち上げました。ここでいう"プロフェッショナル"とは期待以上の仕事をすることです。そしてプロフェッショナルだからこそ成長し続けなければなりません。当社では現状維持は衰退と考えます。

どんな立場や年齢になっても常に向上心をもつことが必要です。 私たちは理念を追求するため、3つの要素のサイクルを重要視しています。



Service

事業内容

お客さまに合わせてweb広告を使い分け、最適な広告ソリューションをご提供。

リスティング広告



Yahoo! JAPANや Googleなどの

大手検索エンジンに 広告を掲載できるサービス

検索結果ページの決まった部分に、テキ スト広告を表示し、クリック数×単価で 料金を決める広告。単価はキーワードご とに異なる。



SNS広告





Facebook、Twitter、Instagramなどの SNSに表示可能な広告

性別、年齢、興味関心などでターゲットを変えることが可能 な広告。他の広告媒体に比べ、精度が高いのも特徴。

ディスプレイ広告





サイト上に

掲載可能な広告

配信対象のセグメントが 細かく設定できたり、 Flashを使った動画バ ナー広告の配信ができた りと汎用性が高い広告。

Asset

強み

MP流インサイドセールスのポイント

最適な広告予算で



プロフェッショナルの 運用サポート

企業の広告運用を徹底サポート



運用をスタート 低価格だから ネット広告を 身近に

06

Progress



独自のキーワード

1社につき1ワード 独自のキーワード 設定で他社と 差別化

最適な広告運用を 迅速な広告出程



2000

Progress

02

∮任の営業

担当の営業と 二人三脚の広告運営

> **Progress** 03

業務効率化を促進

1顧客・1担当制のシステムで やり取りをスムーズに 営業まかせの運用で 業務負担を軽減 Progress

04



Division 事業部

▶ インサイドセールス部

インサイドセールスを駆使し、地方の中小企業を中心に、日本 全国へweb広告の営業を行なっています。

即座に柔軟な対応が可能な環境を整備し、移動費などのコス トを極限まで削減することで、業界トップクラスの低予算で品質 の良いサービスをお届けしています。

また、HPやLPの制作・修正、広告の運用や市場調査まで部 署内で進めることで、徹底した管理を行なっています。

受注後は長期間のコンサルティングによりお客様のお困りごと を二人三脚で解決していきます。

▶ 統括管理部

広報、人事、経理・会計、総務、労務など多岐にわたる業務を 行う重要な事業部です。

お客様対応、会社説明会の開催、社内環境の整備も行ないます。 メンバーとのコミュニケーションをとる機会も多く、会社と個人の 成長する過程を真近で見守ることができます。

2 インサイドセールスとは?

インサイドセールスとはアメリカ発祥の内勤型営業で す。広い国土をもち、取引先への訪問が難しいアメリカ では、電話での営業活動が必須という背景があります。

訪問にかかるコスト・時間を大幅に削減でき、お客様 への柔軟な対応が可能という大きなメリットがあり、日本 でも大いに注目されています。また、場所にとらわれない 働き方(テレワーク)が可能な点も、注目される要因となっ ており、企業・お客様のどちらにも魅力的な手法です。

マスタープログレスでは、電話はもちろん、メール、 チャット、SNS、FAX、web会議を駆使し、直接お会いせ ずとも、お客様の問題解決のお手伝いが可能です。それ により、双方の業務効率化を実現しています。

地方の中小企業様は都心の企業に比べ『webの情 報が少なく、集客やweb対策が困難』という現状があり ます。北海道から沖縄まで全国のお客様へ満足のいく サービスをご提供する手法としてインサイドセールスは必 要不可欠です。マスタープログレスは地方の企業様のお 困りごとの解決に自信をもっています。

会社と自分の成長が 直に感じられる職場です

4月に入社してから現在に至るまで、それまでの人生で味わうことのなかったスピードで様々な経験をしました。出来ること・任されることが増えるたび、まだ知識も経験も何もかもが足りないと痛感させられる毎日です。ただ、それを十分にバックアップしてくれる環境がマスタープログレスには備わっています。会社と自分が共に成長しているのを実感できる今このタイミングで、新しい自分へ一歩踏み出しましょう!





ベンチャー企業で活躍したい方。 ナンバーワンより、オンリーワンを 目指しませんか?

マスタープログレスに入社して2年目、いつも思うことは「成長している」ということ。企業とは常に成長を目指しますが、1人1人が共通認識を持って成長を目指すマスタープログレスでは、他ではありえないような様々な経験ができます。そして毎日のように新しいことへの挑戦が絶えない会社です。私は営業なので「誰よりも1番になりたい」、そんな思いをもって入社しましたが、様々な経験を得た今では「誰もが目指したいと思える市場価値の高い人間」になりたいと思っております。入社2年目の私が確信して言えるほど、『成長』という言葉の原点のような会社です。1年目から共にいろいろな挑戦をしませんか?

Personality 求める人物像

経営理念、経営ビジョン、行動指針に共感できる方

▶『現状維持は"衰退"』

主体性と当事者意識のもと行動できる方

▶『自らの行動が"周囲を変える"』

素直で成長意欲がある方

▶『成長の第一歩は"素直さ"から』

▶ Office Photos



エントランス Entrance Space



オフィススペース Office Space



ミーティングルーム Meeting Room



リフレッシュスペース

Refresh Space

Recruit

採用情報

№2021年度新卒採用募集要項

雇用形態	正社員		
募集職種	営業部門、管理部門、運用・マーケティング部門、webデザイナー部門 ※研修終了時に各々の能力・適正を考慮し正式配属先を決定(個別雇用契約書にて通知)		
応募資格	2021年3月末までに国内外の大学院、大学、高等専門学校を卒業・修了(見込み)の方 ※入社時30歳未満の方		
募集学科	文理とも、全学部・全学科		
勤務地	〒107-0062 東京都港区南青山6-8-18 P's南青山ビルディング4F		
給与	新卒初任給:月額230,000円 (基本給:175,200円 固定残業手当:54,800円)	諸手当	固定残業手当(月40時間分の残業代) 売上に応じたインセンティブ(当社規定に従う) 通勤手当・住宅手当(当社規定に従う) 役職手当
休日休暇	週休2日制(年間休日130日/2019年度) 年次有給休暇・年末年始・GW・お盆・慶弔休暇		
勤務時間	午前9:00 ~ 午後6:00(実働8時間)		
昇給•賞与	昇給:年2~4回(原則) 賞与:決算賞与を業績に応じて支給		
保険	健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険完備		
福利厚生	定期健康診断(インフルエンザ予防接種含む)/社員旅行/書籍購入制度/ランチチケット制度/スキルアップ制度/達成会制度		

採用プロセス

Employment Process

書類選考	書類選考は随時行っております。 選考結果は当日、もしくは後日ご連絡させて頂きます。エントリーから内定までの期間は、通常4週間程度です。

1次面接

各部門担当者との面接になります。エントリーシートでは伝えられなかった想いや経験・志望動機を 是非お聞き出来ればと思います。

2次面接

各部門責任者との面接です。詳細な業務内容を説明します。みなさんの考えと業務内容が合っているかを確認します。疑問は遠慮せず聞いて下さい。

代表面接

弊社の理念・ビジョンとみなさんが想う将来像が同じ方向であり、 共感していただけるか、入社後に 「何をしたいか?どうなりたいか?」 など、あなたの想いをお聞きします。

内定

最終選考を通過された方には、 内定の通知を致します。

会社概要

Company Profile

社名	株式会社マスタープログレス	
所在地	〒107-0062 東京都港区南青山6-8-18 P's南青山ビルディング4F	
設立日	2013年10月11日	
TEL	03-6418-1052	
代表取締役	岡本 紘幸	
役員	江藤 久昌	
顧問	成澤 俊一	
資本金	10,000,000円	
URL	https://master-progress.co.jp	
事業内容	インターネット広告事業 webコンサルティング事業	
グループ会社	株式会社マスターコネクト	
主要取引先	グーグル合同会社、 Facebook Japan株式会社、 Twitter Japan株式会社、LINE株式会社 HubSpot Japan株式会社、 株式会社テクロコ、ベルフェイス株式会社	
取引先 ・ 京UFJ銀行 恵比寿支店 ・ おずほ銀行 青山支店		